

## 销售单维护(FRM0085)

**说明:** 根据客户订单 (或公司内部备货) 创建销售订单。

### 操作方法:

1、 主菜单界面 -> 销售管理 -> 销售单 -> 销售单维护(FRM0086) -> 双击进入销售单维护界面;

2、 界面表头功能按钮:

1) 新建: 创建销售单;

2) 更改: 更改销售单表头栏位内容, 如客户、需求日期、币种等;


- 当销售单产生细节时, “客户”与“销售员”不能再作更改, 其它栏位内容均可作更改。

- 如发现“客户”输入错误, 需要先将销售单细节内容删除后, 才能作修改。

3) 删除: 删除当前输入的销售单;

4) 细节: 销售单号栏位直接输入已创建的销售单, 点击此按钮进入销售单细节编辑;


5) 报表: 预览 / 打印 销售单。

3、 点击销售单分类码浏览键  -> 选择分类码 (销售单号栏位的销售单编号当“新建”输入表头内容保存后系统自动产生) -> 点击“新建”->输入销售单表头栏位内容 (客户、客户订单号、需求日期、交易币种为必须输入栏位) -> 保存 -> 进入细节操作

- 客户订单号: 如果没有具体的编号, 可以输入符号“-”或“0”。

1) 新建: 输入销售单细节内容

点击“新建” -> 打开新建销售单细节记录窗口 -> 输入物品编号 (或点击物品编号

浏览键  作物品选择)、需求数量 -> 保存 (录入完毕点击“关闭”退出细节记录窗口)。如下图:



- 一张销售单细节可建立多行物品。
- 每件价格：物品于“销售报价单维护”界面已作报价并批核，当输入物品编号后此价格自动显示。如价格与之前报价存有差异，亦可作手工更改。
- 需求日期：系统默认销售单表头“需求日期”栏位输入的时间，可作修改。
- 确认日期：系统默认当前日期，可作修改。
- 销售预测单：用于以后销售预测单与销售单作分析，为来年销售目标提供更确切的数据。此作选择性输入。

## 2) 更改：更改所选销售单行相关内容

点击“更改”-> 打开更改销售单细节记录窗口 -> 可对需求数量、价格等作更改 -> 保存

## 3) 重计税金：重新计算销售单表头“杂项金额”栏位金额。

## 4) 杂项一：输入其它杂项金额。

## 5) 杂项二：杂项一记录输完后，仍有其它杂项需要输入，可点击杂项二继续输入。

## 6) 删除：删除当前所选销售单行细节记录。

先选择销售单行 -> 点击“删除” -> 确认删除点击“是”(放弃点击“否”)

7) 全部删除: 删除当前建立的所有销售单细节记录。

直接点击“全部删除” -> 确认删除所有记录点击“是”(放弃点击“否”)

8) 报表: 预览 / 打印销售单, 与表头的“报表”按钮功能相同。

- 打印预览: 预览销售单 ;

点击“报表” -> 选择“打印预览” -> 打印选项窗口点击“Start (开始)” -> 进入预览窗口 (在此窗口也可以直接打印)

- 打印输出 : 直接打印销售单, 打印输出格式分别有 PDF、JPG、EXCEL 等。

点击“报表” -> 选择“打印输出” -> 打印选项窗口, 可对打印机进行设置, 点击“Start (开始)”

➤ 销售单报表参数选项

A、更新版本编号: 销售单版本编号, 于销售单内容作更改应用。如复选框作打勾选择, 销售单版本编号于当前版本编号自动加 1。

B、选项:

销售单: 报表只显示物品及需求数量, 不显示物品单价。如打印该销售单发给生管安排生产。

订单合同: 报表除显示物品及需求数量外, 同时显示物品单价并作金额汇总。

9) 返回: 返回此界面表头, 继续进行其它单的编辑。

### 注意事项:

- ◆ 没有接到客户正式订单而需要开销售单生产成品的情况下, 建议开一张销售备货单, 生管正常做需求, 开工单生产, 但备货销售单无需做出库单安排, 同时仓库也不用送货。
- ◆ 备货单完成后, 真正接到客户订单时, 按客户实际需求数创建一张正常销售单, 接着做出库安排, 然后仓库直接送货。